

名前も顔も住所も会社名も明かさず…

完全匿名で

情報販売ビジネスで稼ぐ方法

(インフォトップ特別講義専用 非売品)

インフォトップ特別講師
松岡将吾

インフォトップ特別講師の
松岡将吾です。

今回の特別レポートでは、講義の番外編として、
匿名販売の方法についてお届けします。

「匿名販売ってどういうこと？」

と思われるかも知れませんが、
これは文字通り匿名で販売すること。

自分の顔や住所はもちろん、
名前や電話番号なども一切、
ネットで公開せずに販売することです。

もし完全匿名で情報販売を行うことができれば、
会社員の方でも副業で気軽に取り組めますよね。

何より知人友人の目を気にすることなく、
こっそりとネットで稼ぐことができます。

私の知り合いの中には、
ちょっとした販売の際の不手際のせいで、
それ以降ずっとネット上に悪名が残り、
すごく困っている人もいます。

インターネット上に悪名が残ってしまうと、
マンションなどの入居審査で落とされたり、
銀行融資を受ける際などにも悪印象を与えかねません。

そんな不幸な人を生み出さないためにも、
合法でありながら、匿名で情報販売できる方法を
今回は特別に3つお伝えします。

と、その前に、まだ【第一回目の講義】を
確認していない方は、下記からご確認ください。

基本の流れがわかっていないと儲からないので、
匿名販売する意味も見いだせなくなります。

【第1講義】

情報販売ビジネスで

5億円稼ぐための3ステップ

<https://aba1.net/phuCl>

それでは、すでに【第1講義】を
確認した前提で進めていきますね。

まず最初に、少し堅苦しい話で恐縮なのですが、
ネット上で何かしら自分の商品を販売する場合、
販売者情報を公開する必要がある、という話です。

まだビジネスに取り組む前段階の場合であれば、
ご存じないかと思いますが、これは法律で定められています。

これは情報販売ビジネスに限らず、
ネットショップなどの通販でも同じです。

ネット上でのビジネスは、直接対面でのやり取りではないので、購入者を守るという観点から、販売者側の情報は事前に公開しなければならないようになっていきます。

**知らない方がかなり多いのですが、
実は、メルカリやヤフオクなどでも同じです。**

ただ、メルカリやヤフオクなどの場合、
『個人が不要な物を出品している』という体裁をとっています。

そのため、原則として、
個人情報の公開は不要なのですが、
転売やビジネス目的の場合、本来は
情報の開示が必要なのです。

**メルカリでの転売であろうが、情報販売ビジネスであろうが、
ネットで何かを販売する場合は、情報公開しなければいけません。**

具体的に公開が必要な情報は、
(あれば) 会社名、所在地、責任者名、
電話番号、メールアドレスなどなど。

一言で言えば、どこの誰なのかが、
明確に分かる情報の公開が必要となります。

しかしながら、好き好んで自らの個人情報を、
インターネット上に公開したい人はいないはずです。

特に情報販売ビジネスのような、

決して一般的ではないビジネスの場合、
その不安度も高いはず。

実際に私も色々な方から、

「情報販売をするとネット上で叩かれそう…」
「会社に副業がバレたらまずいことになる…」
「本業に支障が出るので躊躇してしまう…」

などなど、様々な悩みを伺いました。

思わず「わかる、わかる。」と言ってしまうほど、
共感できる内容ばかりです。

他にも私のように、そもそも性格的に
あまり目立ちたくないという方もいるかと思います。

何を隠そう、私もこの特別講義以外では、
ネット上に個人情報を一切出していません。

純粋に嫌なのです。

これは、個人的な私の性格なのですが、
私としては自分が表に出るのではなく、
表に出る人を影ながら支える役割の方が好きです。

また、ビジネスをする上で、個人情報を出すのは
当然のことですが、情報商材関連は、
やはりネットで叩かれがちです。

もちろん、叩かれている情報商材の大半は、
質が悪いからこそ叩かれているので、
これは質を上げることである程度回避できます。

しかしながら、どれだけ質を高めたとしても、
100%完全に回避することは難しいもの。

昨今では、芸能人達がSNS上で
言われのない誹謗中傷を受けているケースが
しばしば問題視されますが、本質的にはこれと同じです。

それに、自分の個人情報が出ていると、
あまり思い切って勝負できませんよね。

単純に気が引けてしまうはずです。

そのおかげで匿名で活動できる
アフィリエイトに甘んじている方も
たくさんおられるかと思います。

できることなら、個人情報は出たくない。
しかしながら、情報販売ビジネスが儲かるなら、
こっそり取り組んで儲けたい。

こう思うのは人間として、
とても自然なことだと思います。

そんなあなたに朗報です。

今回そんな夢のような話を実現させる方法を
なんと3つもご用意しました。

1つでも2つでもなく、
『匿名で情報販売する方法3つ』です。

これから、情報販売ビジネスの稼ぎ方を知っても、
情報公開がハードルになっていると、
全てが絵に描いた餅になります。

「稼ぎ方は知っているのに…」
「個人情報の公開が嫌だから…」

なんて状態にはなってほしくありません。

制限をなくすことで、人生の可能性を
広げていただきたい。安心して進めてほしい。

そう思っています。

なので、3つの方法を紹介していきたいのですが、
これら3つの方法は脱法行為でもなければ、
公序良俗に反する方法でもありません。

その点は誤解しないでくださいね。

気負うことなく利用できる方法なので、
匿名での活動を考えている場合は、
どれにしようか選びながら読み進めてください。

それでは、具体的な内容に入っていきましょう！

まず、上記の通りですが、
匿名販売する方法は、主に3パターン
あることを覚えておいてください。

その3つとは以下の通りです。

【匿名販売の方法：その1】
自分は販売技術を磨き
他の人の商品を売ってあげる

【匿名販売の方法：その2】
ノウハウだけ提供して
自分の代わりに講師をやってもらう

【匿名販売の方法：その3】

代理販売のプロに依頼する

以上の3つです。

何が何だかわからないと思うので、
順番にご説明していきます。

まずは1つ目。

【匿名販売の方法：その1】 自分は販売技術を磨き 他人の商品を売ってあげる

という方法になります。

実は、私の年間5億円以上の販売利益は、
主にこの方法を使って生み出したものです。

意外に思われるかもしれませんが、
情報商材の市場は極めて成長傾向にありながら、

情報販売ビジネスを実践している人の
95%以上は正しい取り組み方や、
正しい儲け方を知りません。

他の産業と比べて、成長段階の業界なので、

当然といえば当然です。

まだまだ取り組んでいる人が少なく、
業界トップクラスを走り続ける、
インフォトップでも4万人ほど。

日本人口が1億2,560万人(2022年)なので、
業界トップで4万人というのが、
どのくらい少ないかはご理解いただければと思います。

当然ながら、売するための正しい方法が、
世の中には殆ど出回っていません。

そのため、

**「自分のノウハウを広めようと思って
商品を作成したはいいけど、
肝心の広め方が分からない。。。」**

と、頭を抱えている方が
驚くほど多くいらっしゃいます。

要するに多くの販売者、商品保持者は、
売り方が分からずに困っているのです。

なので、

商品はあるけど売れない人の代わりに

販売技術を持っている自分が販売してあげる。

という活動を通じて、
大金を稼ぐことが可能です。

しかも、

単にお金を稼げるだけではなく、 商品保持者を手助けしていることにもなります。

さらに言えば、売り方が分からず
困っている商品保持者の大多数は、
多くの方にとって役立つ商品を作成しています。

例えば、国立大学の教授が考えた英語の勉強法や、
投資一筋40年のベテランが編み出した投資法など、
たくさんの方に喜んでもらえそうですね。

ですが、特に秀逸なノウハウをお持ちの方ほど、
その道に人生を捧げてきているため、
販売に関する知識は皆無。

つまり、素晴らしいノウハウなのに 全く売れないという状況に陥りがちです。

そういった商品を広める
お手伝いをするということ。

これは、当然ながら、手に取った方、
購入された方をも手助けしていることになります。

つまり、極論ではありますが、

**大金が稼げてしかも商品保持者と
購入者を手助けできる販売形態。**

それが、この

**自分は販売技術を磨き
他人の商品を売ってあげる**

という匿名販売の進め方です。

個人的には、お金もやりがいも得られる、
一挙両得な活動スタイルだと思っています。

こういった販売形態では、
ノウハウを持っている人の
情報を公開するだけでOKです。

**誰もあなたの存在には気がつきません。
こっそりと裏で稼ぐことが可能になります。**

事実として、私はインフォトップの
売れ筋商品ランキングで上位1位、2位、3位を
同時に獲得するようなことも多々ありますが、
殆ど誰も、私の名前は知らないはずです。

販売ページはおろか、提供する商品内にも

一切、私の名前は出ていないからです。

この方式を使えば、あなたの「個人情報」は、ネット上に公開する必要がありません。

しかも、パートナーと明確に

役割分担することとなるので、

やらなければいけないことが激減します。

自分で商品を用意しなくても良いので、独自のノウハウがなくても大丈夫ですし、販売開始してしまえばやることも殆どないので、複数の案件を同時に手がけることもできます。

これは意外と見落とされがちながらも、極めて大きなメリットです。

私は、自分の金銭的な利益よりも、自由な時間の方を大切に考えているので、この方式で有り難く自由な時間を確保しています。

ここまでお伝えしたことを踏まえると、良いこと尽くしのように感じるかも知れません。

しかし、若干ながらリスクもあります。

それは入金管理、つまり『お金』に関することです。

自分の会社や名前で販売しないわけなので、

当然、売上の入金管理は相手方に任せることになります。

すると、、、もう分かりますね？

**組んでいるパートナーに少し魔が差した場合、
売り上げを持ち逃げされる可能性がある。**

ということです。

「そんなこと本当にあるのか？」

と疑問に思うかもしれません。

全うに生きている方であればあるほど、
間違いなくそう思うはずです。

ただ、必ず覚えておいてほしいので、
恥ずかしながら私の経験をお話すると、、、

**私も過去、若い頃に4200万円を
持ち逃げされた経験があります。**

当時、組んでいたパートナーが
入金された売り上げすべてを持って、
高飛びしてしまったのです。。

もちろん、弁護士に協力してもらい

完膚なきまでに叩きのめしましたが、
正直、気分はよくありませんでした。

信じていた人に裏切られたわけなので傷つきましたし、
しばらくは仕事も手につかなかった記憶があります。

最終的にお金は戻ってきたので、
幸いなことに金銭的なダメージはありませんでした。

ですが、いちいち弁護士にお願いして
何ヶ月も不毛なやりとりをすることは、
精神的に苦痛でしたし、心底疲れます。

そもそもの話ですが...

**弁護士とのやり取りや、
証拠を洗うといった作業は、
本来は不要な業務です。**

情報販売のための業務でもなければ、
売り上げを立てるための業務でもありません。

つまり、一言で言えば

「無駄な時間と手間を
使ってしまった。。。」

ということになります。

無駄ではない部分を強いて言うなら、こうしてあなたに、
自身の経験として語れるくらいでしょうか。

億単位のお金が突然手元に舞い込むと、
理性がきかなくなる人もいます。

まだ若かった私はこの時初めて、

「お金って時として 人を狂わせてしまうものなんだな・・・」

と、痛感したのです。

特に、このネットの業界では
そういった不払い、不義理の話はよく耳にします。

3ヶ月もかけて販売展開を行って、
1億円稼いだのに、自分は1円すらもらえずに
トンスラされるのは辛いですね？

あなたもタダ働きは嫌なはずです。

**正しく展開すれば、必ずそれに見合った稼ぎが手に入る
情報販売ビジネスで、働きが報われないなんてことは、
絶対にあってはならないと私は考えています。**

なので、この販売方式で行うのであれば、
事前にしっかりと契約書を交わして、
のちのち揉めないようにしてください。

よろしいでしょうか。

余談ですが、私も長年、数多くのビジネスを
手がけてきているので、大なり小なりトラブルには
遭遇してきています。

知人友人から聞き及んだ、
とんでもないトラブルもあります。

今回、私は単に情報販売ビジネスで
あなたに儲けてもらうことだけが目的ではありません。

情報販売ビジネスを通じて、 豊かな人生を手に入れてもらうこと。

これが最終的な目的であり、
私の心からの願いです。

なので、別の機会にはなりますが、
各種トラブルや、その回避法なども
お伝えしていければと思っています。

豊かな人生を手に入れるためにも、
覚えておいてほしい自己防衛ノウハウですので、
ご期待いただければ嬉しいです。

話を本題に戻しますが、
現時点で売る商品、売るノウハウがない場合は、

【他人の商品を販売して儲ける方法がある】

ということを覚えておいてください。

こういった販売だけをやる人を
「プロモーター」と呼びます。

文字通り、プロモーションを行う職業です。

「商品の販売を仕掛けていく」ことを、
「**プロモーションする**」と言ったりもします。

ちょちょこと出てくる言葉なので、
この機会に覚えていてくださいね。

また、

【他人の商品を販売して儲ける】

という、アフィリエイトを想像するかもしれませんが、
これは違います。全くの別物です。

アフィリエイトはあくまでも
他人の商品を【紹介】する活動であり、
【販売】するわけではありません。

当然、アフィリエイトの場合は、
誰かと組むわけでもありません。

アフィリエイトする人達のことを
アフィリエイトターと呼びますが、
これはプロモーターとは全く別なのです。

繰り返しになりますが、

アフィリエイトターは商品を【紹介】しますが、
プロモーターは商品を【販売】します。

これは決定的に違う営みです。

具体的に何が違うのかというと、それは【活動範囲の広さ】です。

たとえば、商品を紹介する立場のアフィリエイトは、すでに完全にできあがった商品を紹介するという活動しか行うことはできません。

これに対して、商品を販売するプロモーターは、販売に関する様々なことを決めることができます。

例えば、商品の販売価格。

アフィリエイトの場合、商品の価格が、1万円だったとすれば、それを1万円で売る以外の選択肢はありませんよね。

しかし、プロモーターであれば、パートナーと相談の上で、価格を変更することができます。

「この商品内容で1万円は安すぎる」

と感じるようであれば、3万円にでも5万円にでも、変更することができるのです。

他にも、アフィリエイトの場合、すでに用意されているセールスレターを紹介すること以外できません。

しかし、プロモーターであれば、

「セールスレターがあまり魅力的ではないな」

と感じるようなら、
書き換えることができます。

つまり、プロモーターは状況に応じて、
柔軟に『仕掛けていける立場』なのです。

その一方で、アフィリエイトは仕組み上、
プロモーターの仕掛けに従わざるを得ません。

能動的に、積極的にビジネスを展開できる立場と、
受動的にならざるを得ない立場。

どちらが、爆発的に儲けられるかは、
言うまでもないことですよね。

本特別講義では、私に年間5億円以上をもたらしている、
【仕掛けていく方法】を余すことなくお伝えしていきます。

これは、本編レポートでも少し触れた、
コピーライティングと同様、
高度なスキルや複雑な知識などではなく、

知っているか
知らないか

でしかありません。

つまり、知ってさえしまえば、
誰でも同じように仕掛けていくことができるのです。

もちろん、コツや感覚的な部分はありますので、
いきなり私と同じように年間5億円以上の収益を
上げることは難しいかもしれません。

ですが、正しく進めれば年間3000万円程度は
それほど難しくないと考えています。

ひとまずは、なるべく早い段階で
月収100万円を達成することを念頭に、
一緒に取り組んでいければ嬉しいです。

ここまでは大丈夫でしょうか。

それでは次に、

【匿名販売の方法その2】 ノウハウだけ提供して 自分の代わりに講師をやってもらう

について説明します。

これは、商品作成と実際の販売だけやって、
ネット上にでるのは「代理講師」にお願いする。

という方法です。

簡単に言うと、

**「ノウハウはあるけど、
自分はネット上に出たくないから、
代わりに先生としてやってよ！」**

というパターンです。

当然、ネット上にあなたの名前も顔も
公開されることはありません。

「代理講師」には、矢面に立ってもらう代わりに
利益の何割かを支払うのが一般的です。

しかし、当然ですが、

**「代理講師として、いざという時は
代わりに批判の矢面に立ってほしい！」**

…などとお願ひして、すんなり
「やりましょう！」と首を縦に
振ってくれる人はさほど多くいません。

つまり、探すのになかなか
苦労するということです。

さらに問題となるのは、その人が将来的に、
自分の権利を強く主張し出すケースです。

**「もうずっと代理でやってるし、
これはもう自分のノウハウだ！
自分でやるから、あんたはもういない！」**

なんて言われたり、

**「自分はこれだけ損な役目を
代わりにやってるんだから、
自分の報酬配分をもっと上げる！」**

**「応じないなら、俺はこれ以上
表には出てやらない！」**

などと言いだしてトラブルになると
それも面倒なことになります。

**代理講師が契約解消を持ちかけてきた場合、
残念ながら、ノウハウの提供側は、
販売をストップさせる必要があります。**

これは例えるなら、
とある商品の宣伝CMに出演していた芸能人が、
その商品の評判が悪いため、CMを降板するようなものです。

同じ情報商品を、講師を変えて
再スタートさせるわけにもいけないので、
代理講師がイヤだと言ったらそれまでとなります。

**特に継続的に販売を続けていく想定の商品であればあるほど、
代理講師からの契約解消要求は、痛手となってしまいます。**

ですので、一応、方法としてご紹介はしましたし、
実際にこの方法で取り組んでいる方を何名も知っていますが、
個人的にはあまりオススメするつもりはありません。

ちなみに余談ですが、継続的な販売ではなく、
一気に販売するタイプの方法（通称プロダクトローンチ）では、
この［代理講師］を起用するやり方もよくある手段です。

これについては、少々ハードルが高い販売方法ですので、
現時点では細かく解説するつもりはありません。

ですので、頭の片隅に知識として
とどめておくくらいで大丈夫です。

ただ、ご興味をお持ちの方が多ければ、
このプロダクトローンチという方法のやり方も、
どこかのタイミングで解説したいとも思っています。

いずれにせよ、代理講師に表に立ってもらう方法よりは、
顔を出さない形でも、ビジネスネームを使う形でもいいので、
あなた自身が講師として商品を作成する方がベストです。

顧客に対しても、ノウハウの保持者である
あなたがきちんと講師になった方が
誠実ですし喜ばれると思います。

なので、この方法はあくまでも
ノウハウの一つとして知っておくだけに
とどめておく方が無難。

では最後の匿名販売の方法ですが、
これは、

【匿名販売の方法その3】 代理販売のプロに依頼する****

という方法です。

これが最も現実的かつリスクが低い方法だと、
私は考えています。

ズバリ、

商品や販売ページだけ用意して、
販売元の会社は借りる。

というイメージです。

これであれば、売上管理も自分でできて、

なおかつ、個人情報を開示する必要ありません。

法律上、販売者の情報は必ず公開しなければいけませんが、この方法であれば、販売者となるのは、代理販売会社です。

代理販売会社の住所や連絡先を使い、
責任者を用意してもらえば、
あなたの個人情報は一切ネット上に
公開されることはありません。

**当然ですが、代理販売会社がネット上で、
晒されたり叩かれたりすることはあっても、
あなた自身に火の粉が降りかかることはないのです。**

もちろん、あなたの名前を
いくらネットで検索したところで、
情報商品を販売しているということは
自分で公開しない限り誰も知りようがありません。

つまり、会社にもご家族にも、
決してバレることはないのです。

このような個人情報が守られる仕組みであれば、
あなたは副業として取り組みながら、
情報販売ビジネスを実践できますよね？

少なくとも、

**「ネットで詐欺だと叩かれるかも…」
「会社にバレるかも…」**

といった心配はなくなるはずです。

自分自身が矢面に晒されることはないので、
思い切って攻めの姿勢で取り組めるかと思います。

ただ、代理販売については、
マイナーな仕組みですので、調べても
あまり情報が出てこないはずです。

本当に信用できる場所でなければ、
あまり積極的に使いたくはないですね。

ですが、その点をご安心ください。

今回特別講義を受講しているあなたには、
そんな代理販売の仕組みをご提供しようと思っています。

あなたの個人情報を守る 通称【影武者システム】

です。

運営していくための人件費などもあるので、
売上から最低限のパーセンテージが必要ですが、
初期費用も固定の月額費用も必要ないという、
画期的な仕組みになっています。

つまり、先立つ元手は不要です。

ゼロ円で始めることができます。

売れてから最低限の利用料が出て行く形なので、
百歩譲って販売した商品が売れなかった場合でも、
懐が痛むことはありません。

この仕組みを使って損することは、
あり得ない、ということです。

これは、私と同じように、ネットで
個人情報を公開したくない人にとっては、
最高の仕組みだと思います。

タイミングを見て詳しい利用の仕方
をお伝えするので、楽しみにお待ちください。

ただ、ここで1点。

お伝えしておきたいことがあります。

たしかに、影武者システムは、
匿名販売の仕組みとしては完璧です。

しかし、

匿名販売の仕組みがある。

それすなわち、必ず儲かる。

というわけではありません。

これは予めお伝えしておきます。

仕組みはどこまでいっても
仕組みのままであるが故、
どのように使うかが重要です。

切れ味抜群の名刀を手に入れたとしても、
実際に振ってみなければ何も切ることはできません。

情報販売ビジネスにおいても
全く同じ事が言えます。

匿名販売の仕組みを手に入れたとしても、
実際に活用しなければ無用の長物なのです。

実際に活用するためには、
匿名販売しながらガンガン稼ぐには、
たとえ少しずつだったとしても、
自ら行動する必要があります。

有りもしないワンクリックで稼げる仕組みや、
完全放置で勝手にお金が増える仕組みではないので、
自ら前に進まなければ何も得られないのです。

もちろん、だからといって、

「自分で手探りしながら進んでください」

というつもりは全くありません。

それはご安心ください。

あなたがこれから実践を進めていく過程で、
ハードルとなりそうな部分については、
全て私が解決したいと考えています。

これからあなたが大きく儲ける為の道のりを、
私が案内したい。否、させてほしいのです。

それが、こうして情報販売ビジネスに
可能性を見いだしたあなたへの最大の貢献であり、
私を特別講師に任命してくれたインフォトップへの
恩返しにもなると考えています。

あなたとインフォトップの期待を
裏切るような恥ずかしい真似だけは、
絶対にしたくありません。

4万人の販売者の中から選出された以上、
私以外の、3万9999名の講師たちよりも、
絶対に貢献させてほしいのです。

同時に、あなたにこうして講義を受講いただき、
人生において有限な時間を使っていただく限りは、
それに必ず応えなければならないと思います。

そのためにも、全力でサポートすること。
これは、改めてこの場でお約束します。

もちろん、単にサポートするだけではなく、

これからあなたには、特別講義を通して、
私が年間5億円稼ぎ続けている方法を、
包み隠さず、しっかりお伝えしていきます。

すでに効果が実証されている手法を、
表も裏も包み隠さず全て、です。

つまり、これをご覧のあなたは、
先に進むためのバックアップと、
稼ぐ為の具体的なロードマップが
両方揃うということ。

ここで少し、
考えてみていただきたいのですが、、、

経験豊富なベテランの案内人がいて、
具体的な道のりが記された地図があるにも関わらず、
目的地にたどり着けないなんてことはあるでしょうか？

というよりも、もはや今回の特別企画は、
成功を目的地に設定した、カーナビ付きの車です。

前に進むことを拒否しない限り、
目的地には必然的に到着します。

ですので、大船に乗ったつもりで、
今後、共に歩いていけたらと思うのですが、
実際に成功するのはあなた自身です。

そのため、成功を加速させるためにも、
あなたに行っていただきたい事がいくつかあります。

まだ全体像しかお伝えしていない現時点では、
実際の行動はともかく、考えていただくこと。

これが3つあります。

【1】 どのような形態で販売するのか。

【2】 どのくらいの金額を儲けたいのか。

【3】 儲けたあとは何をしたいか。

この3つです。

もちろん、後々に変わってしまって
全く問題ありませんが、現時点でこの3つは、
ある程度、考えておいてほしいのです。

まずは、1つ目の

【1】 どのような形態で販売するのか。

について。

これは、本レポートでお伝えした内容を踏まえて、
具体的にあなたがどのように取り組んでいくのかです。

匿名販売を行うのであれば、

【オススメの匿名販売法1】 影武者システムを使って 自分の商品を販売して稼ぐ

【オススメの匿名販売法2】 売れていない情報商品を 代わりに売ってあげる

この2つのオススメのうち、
どちらで進めていきたいか。

もちろん、匿名で販売する方法を使わず、
自分自身の名前を全面的に表に出し、
販売していく流れでも問題ありません。

**重要なのは、どのように自分が動いて、
稼いでいくのかを明確化することです。**

もちろん、現時点ではまだピンとこないかもしれないので、
その場合は、後で変えることを見越した想定で問題ありません。

また、どれも魅力的で決めかねている場合、
直接私までご相談ください。

相談しながら一緒に
決めていければと思います。

次に考えていただきたいのは、

【2】 どのくらいの金額を儲けたいのか。

ということです。

**「億万長者になりたいから
月に１０００万円くらい稼ぎたい！」**

といった感じでも良いですし、

**「必要最低限だけ稼いで、あとは
自由時間がほしいから月１００万円！」**

といった感じでも問題ありません。

あるいは、

「会社が好きで、やめたくないので ほどほど豊かになれる月50万円！」

なんて感じでも大丈夫です。

ここで大切なのは、
具体的な数字で考えること。

金額は後から修正しても大丈夫なので、
ひとまず自分自身が望む金額を考えてみてください。

そして3つ目に考えてほしいのは、

【3】 **儲けたあとは何をしたいか。**

ということです。

意外に思われるかもしれませんが、
現時点で考えていただくことの中では、
この3つ目が最も重要になります。

これから先、前進していくための
大切な原動力になるからです。

見落とされがちなのですが、
人は単にお金を稼ぐ為に仕事を
しているわけではありません。

少し考えて見てほしいのですが、
もしも、月に1億円稼げるとしても、
その1億円は決して使うことができないとすれば、、、

誰もそんな仕事はしたくないはずです。

つまり、単にお金を稼ぐだけではなく、
実際にそのお金を使って何ができるのか？
何をするのかにこそ、我々は重きを置いているということ。

だからこそ、これからあなたが
情報販売ビジネスで稼いでいく上でも、
【儲けたあと】について考えることが重要です。

情報販売ビジネスで **社員も抱えずたったひとり、** **毎月100万円～300万円を** **安定して稼げるようになったら…**

とイメージすれば、
自然とモチベーションが上がってきます。

モチベーションが上がれば、
少しでも、少しずつでも、
前に進むことが可能です。

そして、前に進めば必ず、 目標へと近づくものです。

仮にたった1ミリだったとしても、
目標に近づいたことには変わりませんし、
全く前に進まないのと比べたら天地の差があります。

なので、少しでも前に進むためにも、今はまず、
儲けてからのことを想像してみてください。

コツは今の段階から明確に未来をイメージし、
手に入れた瞬間の感情を想像すること。

もっと言えば、欲しい車や時計などがあるなら、
印刷して自分の部屋に貼り付けるのも良いかと思います。
(私も昔はやっていました)

成功するために重要なのは、 自分の欲に忠実になること。

心の底から望むことです。

欲しいものや叶えたい願いを否定せずに、
きちんと【素直に欲しがること】です。

ここでイメージすべきは、月収や年収などの
無機質な数字でのイメージではなく、
【具体的に欲しいもの】や【やりたいこと】になります。

また機会を見てお話しますが、
私自身も最初は、給料18万円の
ごく一般的な貧乏会社員でした。

もう少し遡れば、東京の渋谷で
ネットカフェ難民だった時期もあります。

そんな私も今は、税引後でも
インフォトップからの収入だけで
年間数億円は残るようになりました。

**それだけではなく、家族と過ごす時間を
何よりも優先して生きられるようになりました。**

なぜ、一般的な観点から言えば、
落ちこぼれだと言われても仕方なかった私が、
ここまで登り詰めてこられたのか？

答えは先ほど、
あなたにもお伝えした通り。

**自分の欲に忠実になり、
心の底から望んだからです。**

そして、それを叶える為の方法を
誰よりも調べ、学び、とにかく取り組み、
試行錯誤しながら進んできたこと。

これが、今の私を築き上げられた

2つの大きな要因だと考えています。

あなたが可能性を感じた 情報販売ビジネスには 人生を劇的に変える力があります。

経済的豊かさと時間的自由、
このどちらをも同時に実現する
力があるのです。

そして、その力を最大限引き出すための方法は、
これから私がお伝えしていきますし、共に進めていきます。

ですので、あなたには、
もう1つの要因である

【欲に忠実になる】

ということを意識してほしいのです。

よろしいでしょうか。

代理販売システムで情報公開のリスクがなくなった今、
あなたはとにかく儲けることだけ考えればOKです。

これからも講義はしっかりお届けしていくので、
月収100万円、300万円と稼ぐ
豊かで自由な未来の自分に思いをさせ、

楽しみながら受講してくださいね。

また、わからないことを放置してしまうとマズイので、
現時点で、少しでも悩んでいることは、下記よりご相談ください。

また、これも現時点のもので構わないので、
あなたが「**稼いだ暁にどんなことをしたいのか**」についても
教えていただけると嬉しいです(^^)

それがどんな内容であったとしても、
決して笑ったりすることはありません。

それを一緒に叶える為の私なので、
遠慮なく教えてください。

【LINEでのご連絡はこちら（サポートLINE）】

<https://aba1.net/kvaAq>

【特別講義のご感想、ご要望、ご相談フォーム】

<https://aba1.net/pjxed>

それでは

番外編の**復習**

です。

匿名販売のパターンは3つですが、
おすすめするのは2つ。

① 自分は販売技術を磨き、 他の人の商品を売ってあげる

② 代理販売会社を使う

このどちらかです。

現状、売る商品やノウハウがない場合は、
販売ノウハウを覚えて、他の人の商品を売ってあげる。

こういった活動をする人は
【プロモーター】と呼ばれます。

すでに商品がある場合やこれから作る場合は、
代理販売者を通して個人情報を守る。

そして、

個人情報を守られるとわかった今、
これからの講義で販売ノウハウさえ学び、
正しく共に実践すればきちんと稼いでいける。

ということです。

以上、匿名で情報販売ビジネスに取り組む方法となります。

また、これからきっちり儲けていくためにも、現時点で3つ、考えておいてほしいことについてお伝えさせていただきました。

【1】 どのような形態で販売するのか。

【2】 どのくらいの金額を儲けたいのか。

【3】 儲けたあとは何をしたいか。

この3つです。

これらは後で変わっても問題はありませんが、現時点からイメージしておくことで、成功スピードが加速します。

これは確実に保証できます。

ですので、必ずこの3つについては、時間を取って考えてみてください。

また、それぞれについての現段階での考えを、私まで教えていただけると、より具体的にバックアップしていきやすくなります。

ですので、ぜひ私まで教えてください。

ご連絡いただくのは朝方でも深夜でも、
いつでも構いません。

それでは最後までレポートをお読みいただき、
ありがとうございました。

また次回の講義でお会いしましょう！

インフォトップ特別講師
松岡 将吾

追伸：

公式LINEに登録していない場合、
下記のURLからご登録ください。

特別企画のスタートを記念して、
5大特典をプレゼント中です。

特別講義専用公式LINE：

<https://aba1.net/kiksg>

追伸2：

メール講義のバックナンバーは
下記のURLからご確認いただけます。

インフォトップ特別講義バックナンバー：

<https://aba1.net/backnumber>

メールとレポートでは
お届けしている内容を若干変えています。

投資した時間と手間があなたの未来につながりますので、
時間の許す限り、何度も読み直して、
人に教えられるレベルになってください。